

2 procent w Zielonej Górze

Dodano: 29.11.2018

Jak po otwarciu ofert w przetargach na usługi leśne wygląda sytuacja w RDLP w Zielonej Górze?



W skali całej RDLP wychodzi zgrubnie, że oferty zuli na wszystkie pakiety (hodowlane i harwesterowe łącznie) przekraczają kwotę jaką przeznaczyły na ten cel nadleśnictwa o ok. 2 procent. To poniżej 6 mln zł.

W każdym z nadleśnictw wydzielono zwykle jeden lub dwa pakiety harwesterowe o wartości ok. 20-30 proc. wszystkich prac w nadleśnictwie. Reszta prac była zwykle podzielona na kilka pakietów po kilka leśnictw.

Na pakiety harwesterowe często oferty były mocno zaniżane. Na każdy pakiet wpłynęło średnio 5-8 ofert.

Przedsiębiorcy oferowali ceny o kilkanaście, dwadzieścia, trzydzieści procent niższe. Zdarzały się także oferty niższe o ponad 30 proc. od oferty nadleśnictwa.

Kilka przykładowych wyliczeń znajdziecie tu:

http://firmylesne.pl/lista/lasy-panstwowe/pokaz/pierwsze_efekty_zielonogorskich_pakietow,4107

Internet huczy od opinii, że niektórzy dali stawki na poziomie dwudziestu kilku złotych łącznie za pozyskanie i zrywkę.

Część lokalnych firm, które nierzadko pracują na terenie tej dyrekcji od kilkunastu i więcej lat, pozostała bez pracy dla swoich maszyn, co przedsiębiorcy przewidywali już wcześniej.

Pisaliśmy o tym:

http://firmylesne.pl/lista/lasy-panstwowe/pokaz/pakiety_harwesterowe_w_zielonej_gorze,4055

Za to na pozostałe pakiety, umownie nazywane hodowlanymi, oferta była zwykle tylko jedna i przekraczała cenę nadleśnictwa najczęściej od kilku do kilkunastu procent. Nie mało było przekroczeń wielkości ponad 20 proc., a zdarzały się też przekroczenia ponad 40 proc. Na kilka pakietów nie wpłynęła żadna oferta.

Widać więc, że jeśli przedsiębiorcy wiedzieli, że nie będą mogli dołożyć zarobku z pozyskania do hodowli, to dokładnie policzyli sobie koszty tej hodowli. Wyszło im, że za pieniądze oferowane przez nadleśnictwa robić nie chcą. Przedsiębiorcy złożyli więc oferty często znacznie przekraczające kwoty przeznaczone na wykonanie tych pakietów przez nadleśnictwa.

Jaki jest efekt takiej sytuacji?

W skali całej RDLP wychodzi zgrubnie, że oferty zuli na wszystkie pakiety (hodowlane i harwesterowe łącznie) przekraczają kwotę jaką przeznaczyły na ten cel nadleśnictwa o ok. 2 proc. To poniżej 6 mln zł.

Tam, gdzie nie było ofert przyjęliśmy, że nadleśnictwo wyda na ten pakiet tyle, ile przeznaczyło wg szacowania wartości zamówienia.

Przypomnijmy, że RDLP w Zielonej Górze wprowadziła w przetargach na usługi leśne wykonywane w roku 2019 podział na pakiety harwesterowe i hodowlane. Te drugie zawierały wszystkie pozostałe prace, w tym także pozyskanie.

Przeciw temu podziałowi protestowali przedsiębiorcy leśni.

Pisaliśmy o tym:

http://firmylesne.pl/lista/informacje/pokaz/protesty_w_zielonej_gorze,4066

RDLP odpowiadało, że nie spodziewa się najazdu na pakiety harwesterowe firm z całej Polski.

Pisaliśmy o tym:

http://firmylesne.pl/lista/lasy-panstwowe/pokaz/pakiety_harwesterowe_i_hodowlane__stanowisko_rdlp_w_zielonej_gorze,4058

o r a z :

http://firmylesne.pl/lista/informacje/pokaz/pakiety_harwesterowe_w_zielonej_gorze,4097

Komentarze (0)

Nie dodano jeszcze żadnego komentarza.